

# STUDIO REBOLIA

FABRIZIO REBOLIA  
DOTTORE COMMERCIALISTA

## LONDRA: ARRIVA IL DENTISTA “*LOW COST*” AL SUPERMERCATO

**Circolare del 9 settembre 2008**

La catena di supermercati britannici Sainsbury ha deciso di offrire pulizia dei denti e otturazioni a basso costo in tutti i nuovi punti-vendita nel Regno Unito. Il servizio, già da ora operativo, prevede visite mediche e cure dentistiche ai clienti, tra un acquisto e l'altro.

Il dentista “pronto per l'uso” offre un primo *check-up* minimo per 16 sterline, pari a circa 19 euro, mentre tariffe più alte sono previste per visite di odontoiatria generale: la pulizia costa 30 sterline, stesso costo di una otturazione semplice.

Il servizio verrà offerto per sette giorni su sette.

### Il commento:

E' importante non sottovalutare questa notizia relegandola tra le “stranezze” che avvengono a migliaia di km da qui ...

Non dimentichiamoci che queste sono tendenze che, pur con anni di ritardo rispetto al resto d'Europa, sono già in atto in Italia, piaccia o meno ...

La “polarizzazione” del mercato verso strutture societarie su due livelli è ormai sotto gli occhi di tutti i professionisti del settore:

- Da un lato, strutture *Low – cost* per l'odontoiatria di strada, quella “sociale” per intenderci, dove offrire (anche in accreditamento) le prestazioni essenziali ed irrinunciabili a prezzi minimi;
- Dall'altro le *boutiques*, ossia gli studi odontoiatrici di fascia alta ove verranno erogate le prestazioni di alto profilo, e che richiederanno una elevatissima mole di investimenti (studi in centro città, macchinari all'avanguardia, aggiornamento scientifico continuo).

E importante notare che il denominatore comune è in ogni caso dato dalla scomparsa dello “studio monoprofessionista”, per lasciare il campo a società tra professionisti che permetteranno un impiego di capitali e risorse non più alla portata del singolo ...

Lo Studio è a disposizione dei Medici e dei Professionisti in genere, interessati ad intraprendere coi loro colleghi un percorso di tipo associativo, con consigli pratici e strumenti operativi.

Fabrizio Rebolia  
dottore commercialista in Genova